

PLATAFORMA ERP

Nuestro producto reúne en un único sistema los módulos de optimización del funcionamiento de cada una de las áreas de la empresa, cubriendo así la totalidad del ciclo operativo.

EN EL COSTO DE LA LICENCIA SE INCLUYEN LOS SIGUIENTES MÓDULOS



Contabilidad: Como “repositorio” de las transacciones contables, obtención de estados patrimoniales y de resultados en tiempo real. Se integra con cada transacción que ingresa por cada uno de los módulos del sistema (on line).



Cuentas a Pagar: Manejo de las cuentas corrientes con los proveedores, autorizaciones de las transacciones a pagar y control del procedimiento de pagos.



Cuentas a Cobrar: Permite tener bajo control todas las actividades de seguimiento de la cobranza, manteniendo el historial de eventos ocurridos y administrando el calendario de próximas fechas. Proyección de cobranzas.



Tesorería: Para administrar el disponible actual y proyectado de la Empresa. La funcionalidad más sobresaliente es la posición proyectada consolidada, que integra todas las transacciones contables con vencimiento futuro y las estimaciones, en una única consulta que incorpora los ajustes dinámicos de cuentas a cobrar y a pagar.



Tarjetas de crédito: Seguimiento y control de cupones. Presentaciones y acreditaciones.



Presupuestos: La posibilidad de establecer “vistas” alternativas al plan de cuentas de la Contabilidad general, vistas que pueden permitir la emisión de estados contables en formatos alternativos (e idiomas alternativos).



AFIP: Interfase con los sistemas Sicore – Citi entre otros.



Activo Fijo: Tiene como objetivo el control patrimonial de los bienes de uso de la empresa. Contempla el esquema de actualización y amortización diferenciado de acuerdo a normas contables, impositivas y para balances en moneda de conversión. Se integra con el modulo de cuentas a pagar y con la contabilidad general.

Infogestión Sur

Diag. 96 N°30 1° B | 1900 | La Plata | Buenos Aires | Argentina | (0221) 445-3218

Montevideo 770 9° Piso | Capital Federal | Argentina | (011) 5258 0286

www.infogestionsur.com.ar | www.plataforma.net.ar



Compras: Da soporte completo a los procesos de adquisición de bienes y servicios, alimenta las existencias de materias primas e insumos que se reciben en cada depósito.



Ventas: Permite facturar con distintos esquemas definibles durante la implementación. Remisión en base a pedido con posterior facturación o en forma simultánea. Administración y control de límites de créditos. Emisión de reportes, informes y estadísticas. Utilización de lectora de código de barra.



Punto de Venta: Permite facturar con distintos esquemas definibles durante la implementación, con cobranza simultánea, en cuenta corriente. Emisión de reportes, informes y estadísticas. Utilización de lectora de código de barra.



Distribución Multinodo: Cubre la problemática de empresas con locales de venta. Es el caso típico de empresas con una administración central y varios locales de ventas en lugares físicos diversos. Permite integrar en una única base de datos la información de facturación de cada local.



Stock: Permite la administración segura de los movimientos de existencias en múltiples depósitos. Da soporte al esquema de seguimiento de partidas (trazabilidad). Recibida la mercadería comprada, o el parte de producción de los productos terminados, desde este módulo se produce la transferencia entre depósitos. También por este módulo se registran los ajustes eventuales de inventario. El sistema permite tomar conocimiento permanente de la posición "proyectada" del inventario, considerando el stock "en mano" con las distintas transacciones que lo habrán de impactar (reservas, pedidos, ordenes de fabricación, ordenes de compra, etc.).



Producción: Involucra la emisión de órdenes de fabricación y tiene íntima vinculación con stock y compras. Permite la carga de un plan de ventas de cuya explosión surge el requerimiento de compras y fabricación. Con la emisión de las órdenes de fabricación se efectúa el requerimiento de los insumos involucrados. Se logra enlazar perfectamente el control del inventario propio transferido a un tercero para su transformación (en caso de proceso en terceros) con la producción y rendimiento requerido y la facturación correspondiente. En cualquier caso involucra el control general insumo/producto a partir de los estándares cargados. Estos mismos estándares son los que permiten el cálculo de costos.



Distribución: Mantiene bajo control el ingreso y egreso de camiones, vinculado fundamentalmente con la venta de productos. Para ello se crea una nueva transacción denominada hoja de ruta.



Contratos y control de Tiempos: Carga de tiempos por consultor/ contrato/ proyecto/ cliente. Facturación por tiempos y por abonos con recurrencia por períodos predefinidos. Estadísticas y gestión del proyecto.



Data Warehouse: Este módulo facilita la consolidación de la información no volátil (Histórica) y que apunta principalmente a temas (No operacional), para transferirlos a un repositorio de información con una estructura de datos resumida para la toma de decisiones.



Vistas Analíticas: Módulo especialmente orientado a explotar la información configurada en forma específica, de acuerdo a las características y requerimientos propios de cada usuario.



Seguridad: Posibilita establecer los derechos que tienen los usuarios sobre cada uno de los módulos que integran el sistema. También cuenta con una consulta por auditoría que permite conocer en detalle todas las operaciones realizadas por un usuario.



Talle - Color: Este módulo permite administrar las combinaciones posibles entre los modelos y sus variantes de colores y talles, otorgando la capacidad para explotación de estas dimensiones de análisis en esta industria.



Generador de consultas: Este módulo permite a usuarios avanzados diseñar consultas (ABM de consultas).

MÓDULOS ADICIONALES A LA SUITE PLATAFORMA



Gestión de relaciones con clientes: Tiene como objetivo la registración de los potenciales clientes y sus cotizaciones. La conversión de potenciales y clientes y de cotizaciones en contratos. Adicionalmente contiene la registración, administración y seguimientos con contactos comerciales vinculados a clientes, proveedores, potenciales clientes o sin vincular a ningún sujeto.



Incorporación automático de comprobantes: Tiene como objetivo implementar la incorporación de transacciones provenientes de otros sistemas. A la fecha solo preparado para algunas transacciones.



Tareas programadas: Tiene como objetivo configurar situaciones diversas que exigen el envío de un correo electrónico o actualizaciones en la base de datos. Con esto se configuran situaciones diversas para “impulsar” el flujo de trabajo.



Tareas para usuarios: El objetivo de este módulo es lograr la administración y seguimiento de las tareas asignadas a las personas que trabajan en la compañía. Esto implica que cada persona pueda ver las tareas que otros le asignaron y que ingrese sus propias tareas. Las tareas podrán ser consultadas, naturalmente por el responsable de llevarlas a cabo, por su jefe directo o por quien solicitó su ejecución. Este último no necesariamente debe ser el jefe de la persona.

Infogestión Sur

Diag. 96 N°30 1° B | 1900 | La Plata | Buenos Aires | Argentina | (0221) 445-3218

Montevideo 770 9° Piso | Capital Federal | Argentina | (011) 5258 0286

www.infogestionsur.com.ar | www.plataforma.net.ar



Presentaciones Tributarias: Este módulo ha incorporado la integración electrónica directa con ARBA, para la gestión del COT (Código de Operación de Transporte) para el traslado de mercadería en la Pcia. de Bs. As. Con una funcionalidad involucrada en la gestión de COT (Equivalencias requeridas por ARBA (productos, unidades de medidas, etc...), Rutinas de impresión y consultas de remitos ajustadas con la incorporación del COT, y Opción de gestión automática del COT – Ante el requerimiento de usuario, el sistema presenta los remitos pendientes de asignación de COT, y ante su confirmación se establece la comunicación y finalmente la recepción del COT (o mensaje de error en su caso.).



Conciliaciones Bancarias: Este módulo permite realizar las conciliaciones bancarias automáticamente. También posibilita el ingreso manual de los movimientos de un extracto bancario, y la configuración de criterios de conciliación automática.



Gestión de obras: Tiene como objetivo asegurar que toda la gestión se deriva del presupuesto aprobado. Del mismo, surgen las solicitudes de recursos que se convierten en órdenes de abastecimiento y/o requerimientos de compras. Permite mantener las funciones operativas de la empresa en forma simultánea con su administración contable y financiera.



Acopio de Cereales: Incluye todos los procesos vinculados al acopiador de cereales, contemplando desde el traslado del cereal (cartas de porte), su control de cantidad (con báscula), su análisis de calidad (calificación a través de análisis de laboratorio) y liquidaciones propias de esta actividad (form 1116 A /B/C), hasta el control efectivo de los contratos de venta.



Compra de Leche para Liquidación Única: Este módulo le permite cubrir las necesidades de control de costos, planificación de la producción y gestión de la calidad, así como administrar las relaciones con sus Clientes y Proveedores.



Auditoría de sistemas: Módulo orientado a facilitar la tarea de auditoría, tanto del auditor interno o responsable de control de gestión como de auditoría externa.

El modulo incorpora en forma creciente reportes / consultas para facilitar la identificación de situaciones de riesgo o fuera de parámetros habituales.



Rendición de gastos: Se trata de una aplicación que permite, desde cualquier lugar a través de internet, que el personal de la Empresa rinda sus gastos en forma simple y rápida, abarcando tanto las solicitudes de fondos como las rendiciones de gastos.



Tablero de Comando: Funciona como un portal de información personal: definiendo objetivos, indicadores y responsables, distribuye automáticamente la información sensible a cada usuario, logrando así un Tablero de Control a medida de cada persona. Utiliza el concepto de “información por excepción”.

Infogestión Sur

Diag. 96 N°30 1° B | 1900 | La Plata | Buenos Aires | Argentina | (0221) 445-3218

Montevideo 770 9° Piso | Capital Federal | Argentina | (011) 5258 0286

www.infogestionsur.com.ar | www.plataforma.net.ar